

La plate-forme de trading algorithmique Apama est maintenant disponible sous le modèle SaaS de Progress Software

La plate-forme SaaS Apama® apporte un avantage concurrentiel déterminant aux sociétés de conseil en placements désirant attirer des investisseurs institutionnels sur les marchés financiers.

BEDFORD (Massachusetts), le 31 mai 2007 - Progress Software Corporation (NASDAQ : PRGS), fournisseur mondial de logiciels d'infrastructure permettant de développer, déployer, intégrer et gérer des applications professionnelles, annonce aujourd'hui le portage de sa plate-forme de trading algorithmique **Progress® Apama®** sous le modèle SaaS (Software as a Service).

Apama optimise l'utilisation de ce modèle grâce à :

- ses tableaux de bord métiers, graphiques, complets et accessibles sur le Web
- une nouvelle API permettant de lancer et piloter des scénarios de trading à distance
- la possibilité de créer rapidement des algorithmes de trading de type "white box" spécifiques au client

Le modèle SaaS permet aux sociétés sell-side (cabinets de conseil en placement) de déployer et personnaliser plus aisément et plus rapidement les stratégies de trading d'Apama. La possibilité de personnaliser les stratégies Apama permet aux courtiers "sell-side" de développer leurs propres interfaces et scénarios de trading dans le cadre d'offres packagées qu'ils proposent à leurs clients buy-side (investisseurs institutionnels). Ils peuvent ainsi déployer et gérer plus aisément ces stratégies innovantes et les rendre disponibles à distance. L'offre Apama leur permet également d'attirer de nouveaux clients buy-side en leur donnant accès, en tant que service, à une nouvelle plate-forme de trading particulièrement innovante.

Les clients buy-side sont ainsi en mesure de calculer plus rapidement les meilleurs titres à négocier et les meilleurs investissements à effectuer. Ils peuvent accéder aux stratégies de trading recommandées par les cabinets de conseil, puis les personnaliser selon leurs propres critères d'investissement. En outre, la plate-forme SaaS Apama est une application intuitive, peu coûteuse et simple à utiliser, qui ne requiert pas le support continu d'un service informatique

La plate-forme Apama est la première solution de trading algorithmique ouverte et personnalisable, offerte sous le modèle SaaS. Elle inclut un ensemble prédéfini d'écrans et d'algorithmes aisément adaptables, ainsi que les connexions nécessaires vers les marchés d'actions et de devises, instruments à taux fixe et marchés dérivés.

Christer Wennerberg, responsable du développement E-TCM chez Svenska Enskilda Banken (SEB), explique : *“En adaptant une approche SaaS (logiciel en tant que service), nous pouvons offrir à nos analystes et traders buy-side une solution de trading algorithmique innovante basée sur le Web, leur conférant immédiatement un avantage concurrentiel significatif. Nos clients peuvent ainsi déployer aisément et rapidement leurs propres stratégies, les tester afin d'évaluer leur efficacité puis les modifier une fois actives sur le marché, améliorer leurs indicateurs de gestion de risque et optimiser leurs politiques de tarification.”*

Apama SmartBlocks™, qui contient des fonctions prédéfinies comprenant des algorithmes tels que VWAPi, EWPA, MACDii et autres, peut être inclus dans le cadre d'une prestation de service. SmartBlocks permet aux spécialistes de réutiliser les algorithmes dans différentes stratégies de trading ou classes d'actifs, et aux courtiers de créer des algorithmes personnalisés pour chaque client buy-side. Les sociétés de courtage peuvent ainsi fournir des algorithmes parfaitement adaptés aux besoins spécifiques de chaque client individuel.

La plate-forme de trading algorithmique Apama a été adoptée par des sociétés de courtage de premier plan telles que JP Morgan, SEB, Finamex et Koscom (avec localisation en coréen) ; l'offre SaaS est également disponible via ULLINK, partenaire Progress Apama et développeur du système de gestion d'ordre Odisys.

Dr. John Bates, fondateur et vice-président de la division Apama Products chez Progress Software, ajoute : *“Les relations entre institutions sell-side et clients buy-side évoluent rapidement. L'option Apama SaaS permet aux conseils en placement (sell-side) de fournir différents niveaux de service à leurs clients investisseurs (buy-side). Par exemple, un premier niveau peut consister à fournir du trading 'black-box', un deuxième niveau peut inclure la possibilité de personnaliser les algorithmes aux besoins du client, et l'offre maximale peut être une situation où le 'sell-side' fournit les sources de ses algorithmes personnalisés via Apama SmartBlocks, permettant ainsi au 'buy-side' de créer ses propres stratégies puis de faire évoluer, tester et déployer de nouvelles stratégies de trading, tout en conservant les avantages de connexions et d'algorithmes supportés par un courtier. C'est un modèle commercial et technique 'gagnant-gagnant' tant pour les sociétés sell-side que buy-side.”*

A propos de Progress Software Corporation

Progress Software Corporation (Nasdaq : PRGS) est un fournisseur mondial des logiciels d'infrastructure SOA couvrant tous les aspects du développement, du déploiement, de l'intégration et de la gestion d'applications professionnelles. Notre objectif est de tirer le meilleur parti de l'automatisation des informations en temps réel tout en minimisant son TCO (coût total de possession). Son siège social se trouve à Bedford (Massachusetts). Pour plus d'informations : www.progress.com ou www.progress.com/fr

Progress, Apam et SmartBlocks sont des marques commerciales ou déposées de Progress Software Corporation aux Etats-Unis et dans les autres pays. Toutes les autres marques commerciales citées dans le présent document appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

Remarque

ⁱ VWAP (Volume Weighted Average Price) est un banc de test de trading. Il est calculé en ajoutant les montants négociés pour chaque transaction (prix multiplié par nombre de titres échangés) et en divisant ceci par le nombre total de titres négociés dans la journée.

ⁱⁱ MACD (Moving Average Convergence Divergence) est un indicateur de croissance basé sur la tendance, montrant les relations entre deux moyennes de prix mobiles. Il est calculé en soustrayant la moyenne mobile exponentielle (EMA) sur 26 jours de celle sur 12 jours. Une EMA sur 9 jours du MACD, appelée "ligne de signal", est alors tracée au-dessus du MACD afin de servir de déclencheur pour l'émission des signaux d'achat et de vente.

Contacts Presse

Progress Software

Nathalie Brar Chauveau

nbrar@progress.com

Tél : 01 41 16 16 00

Ketchum

Amal El Badraoui

Amal.elbadraoui@ketchum.fr

Tel. : 01 53 32 55 69